

# **Fiche de poste : RESPONSABLE BUSINESS DEVELOPPEMENT**

Porteur d'un ambitieux projet dans le domaine du Smartbuildings et de l'Efficacité Énergétique, nous sommes à la recherche de talents susceptibles de pouvoir prendre part à la grande aventure entrepreneurial qu'est "GECKO SOLUTION" en tant que co-fondateur de la société.

Si vous vous sentez concerné(e) par les enjeux de sobriété énergétique, le développement durable, la transition numérique, que vous souhaitez être un acteur concret dans la lutte contre le changement climatique et que le challenge peut être votre moteur de motivation alors n'hésitez pas à nous contacter !

## **1) MISSIONS**

a) Co-construction du projet :

➤ **En tant que co-fondateur, vous participerez à/au :**

- La mise en place de la stratégie commerciale (détail des offres, persona etc.).
- L'élaboration de la stratégie de développement (objectifs CA, recrutement, partenaires, etc.).
- Développement de la stratégie d'Acquisition, de la Maitrise et de l'exploitation de la donnée (développement technique des solutions, chiffrage, identifications des partenaires, prestataire et/ou sous-traitance etc.).
- L'élaboration du Business Plan de l'entreprise.

➤ **Etablir la stratégie de développement de l'activité » :**

- Identification des marchés cibles et partenaires clés :
  - Prospection des programmes existants au niveau national et local
  - Identification des entreprises / organismes clés
  - Prise de contact avec les acteurs clés et conduite des rendez-vous
- Préparation des éléments commerciaux :
  - Contribuer à la réalisation des documents marketing clients (plaquettes, site web, carte de visite etc.)
  - Définir les éléments clés de présentation aux clients
  - Contribuer à la construction des documents contractuels (devis, bon de commande, contrats / conditions particulières etc.)
- Contribuer à la définition stratégique de l'activité :
  - Business Caneva, SWOT, BP etc.
  - Profils recherchés
  - Montage financier

➤ **Etablir le / les premiers contrats pour les POC (Proof Of Concept)**

b) Gestion de son activité après lancement: Pôle Stratégie et Développement

➤ **Manager les projets aux différentes phases commerciales (Prospect, Etudes, Propal, Négociation, Accord oral, BC signé).**

➤ **Animer le portefeuille client et les rendez-vous commerciaux.**

➤ **Assurer le suivi et la réalisation des objectifs économiques.**

➤ **Assurer la veille des marchés potentiels.**

➤ **Recruter, former et manager une équipe de « Chargé.e de développement » qui sera responsable :**

- De prospecter de nouveaux clients/partenaires par domaine d'activité (LOGIS & ACTIVITY)
- D'assurer l'environnement contractuel avec les clients

- De faire le lien avec les équipes acquisition & opération pour répondre au besoin client.
- D'assurer la relation administrative avec le client jusqu'à la signature du bon de commande.
- **« Manager par la Qualité » :**
  - Adopter une approche processus.
  - Établir et partager les objectifs S.M.A.R.T à ses collaborateurs.
  - Fonctionner par plans d'action pour améliorer l'organisation et les méthodes en place.
  - Animer des réunions de proximité avec ses équipes.
  - Assurer un reporting régulier des opérations en cours.
  - Contribuer à l'élaboration de nouvelles offres avec les services de GECKO SOLUTION.
  - Faire remonter tout dysfonctionnement ou amélioration du service .
- **Participer aux réponses d'appels d'offres.**

## 2) PROFIL RECHERCHÉ

### Formation

- Issue d'une école de commerce ou d'une école d'ingénieur avec une appétence pour le domaine de l'énergie, de l'environnement, du bâtiment et/ou de l'IT.

### Expériences

- Une première expérience commerciale significative (Ingénieur/chargé d'affaire, business manager etc.) dans le domaine du bâtiment, de l'énergie ou de l'IT.
- Une ou plusieurs expériences significatives dans la gestion de projets avec idéalement du management d'équipe pluridisciplinaire.

### Compétences

- Connaissances des acteurs de l'immobilier résidentiel, primaire, secondaire et tertiaire.
- Connaissances des programmes existants autour de la rénovation énergétique et urbaine, de la transition énergétique, du développement durable serait un plus.
- Connaissance des codes de la commande publique (juridique, financier etc.)
- Maîtrise des outils de gestion d'activité.
- Connaissance du BIM et de ses usages serait un plus.
- Maîtrise des outils de base du pack office 365.
- Excellente expression orale et écrite.
- Être à l'aise et efficace dans les missions de prospection.
- Maîtrise de l'anglais niveau C1, une troisième langue serait un plus.

### Etat d'esprit

- Force de proposition.
- Excellent relationnel ouvert & pédagogue.
- Aisance rédactionnelle.
- Esprit d'analyse et de synthèse.
- Adaptabilité et résilience
- Preuve d'autonomie et de rigueur.

# **Fiche de poste : RESPONSABLE PÔLE FACTORY**

Porteur d'un ambitieux projet dans le domaine du Smartbuildings et de l'Efficacité Énergétique, nous sommes à la recherche de talents susceptibles de pouvoir prendre part à la grande aventure entrepreneurial qu'est "GECKO SOLUTION" en tant que co-fondateur de la société.

Si vous vous sentez concerné(e) par les enjeux de sobriété énergétique, le développement durable, la transition numérique, que vous souhaitez être un acteur concret dans la lutte contre le changement climatique et que le challenge peut être votre moteur de motivation alors n'hésitez pas à nous contacter !

## **1) MISSIONS**

### **a) Co-construction du projet :**

- En tant que co-fondateur, vous participerez à/au :
  - La mise en place de la stratégie commerciale (détail des offres, persona etc.).
  - L'élaboration de la stratégie de développement (objectifs CA, recrutement, partenaires, etc.)
  - Développement de la stratégie d'Acquisition, de la Maîtrise et de l'exploitation de la donnée (développement technique des solutions, chiffrage, identifications des partenaires, prestataire et/ou sous-traitance etc.).
  - Participer à l'élaboration du Business Plan de l'entreprise
- Etablir le Processus permettant l'acquisition des données
- Etablir le Processus permettant l'exploitation des données
- Travailler activement à la réalisation du/des premiers POC (Proof Of Concept)
- Établir les principaux documents et outils permettant de détailler le chiffrage de l'acquisition des données.

### **b) Gestion de son activité après lancement: Pôle Factory.**

- Manager le processus complet d'acquisition de la donnée.
- Manager le processus complet d'exploitation de la donnée.
- Assurer la veille technologique et des marchés potentiels.
- Travailler à l'amélioration des méthodes d'acquisition des données.
- Travailler à l'amélioration des méthodes d'exploitation des données.
- Réaliser divers chiffrages en lien avec les activités d'acquisition et d'exploitation de la donnée.
- Recruter, former et manager une équipe de « Chargé de projets » qui sera responsable :
  - D'assurer la relation client dès la signature d'un BC.
  - Acquisition de données:
    - De préparer les éléments nécessaires à l'acquisition et traitement des données.
    - D'assurer la relation avec les différentes parties prenantes (clients/fournisseurs/partenaires/sous-traitants/collaborateurs).
    - D'assurer la Qualité des données saisies (Contrôle Qualité).
    - De réaliser la livraison des produits aux clients.
  - Exploitation de données
    - De former les utilisateurs aux solutions proposées.
    - De suivre et accompagner les clients/utilisateurs dans la mise en place de leurs plans d'actions (analyser les données, proposer des chiffrage des économies d'énergie, coût des travaux, recherche de financements et retour sur investissement).
    - D'assurer la satisfaction client après mise à disposition des données.

- R&D
  - D'établir la liste des éléments nécessaires aux systèmes experts de fonctionner par module d'Action de Performance Énergétique (APE).
  - De travailler sur la mise en place des différentes solutions de supervisions avec les équipes du pôle Développement & Big Data.
- « Manager par la Qualité » :
  - Adopter une approche processus.
  - Établir et partager les objectifs S.M.A.R.T à ses collaborateurs.
  - Fonctionner par plans d'action pour améliorer l'organisation et les méthodes en place.
  - Animer des réunions de proximité avec ses équipes.
  - Participer à l'animation des réunions de suivi de projets.
  - Mettre en place un système d'évaluation et de comparaison des fournisseurs/partenaires/sous-traitants.
- Participer aux réponses d'appels d'offres.

## 2) PROFIL RECHERCHÉ

### **Formation**

- Être diplômé d'une école d'ingénieur généraliste. Une spécialisation en Efficacité énergétique, management de l'énergie ou dans le BIM serait un plus.

### **Expériences**

- Une ou plusieurs expériences dans le domaine de l'Efficacité Énergétique et/ou BIM.
- Une ou plusieurs expériences significatives dans la gestion de projets avec idéalement du management d'équipe pluridisciplinaire.

### **Compétences**

- Connaissance des différentes règles permettant de réaliser des simulations énergétiques (thermique du bâtiment, dimensionnement d'équipements, ENR etc.).
- Connaissances dans les différentes normes existantes et marchés de l'énergie et du Carbone (IPMVP, ISO50001, décret tertiaire, les CEE etc.)
- Des Connaissances/Maîtrise de logiciels de modélisation (REVIT, AUTOCAD, ARCHICAD etc.)
- La maîtrise de logiciels de simulation énergétique serait un plus (PVSOL, PLEIADES etc.)
- Maîtrise des outils de base du pack office 365
- Bonne expression orale et écrite.
- Maîtriser l'anglais.

### **Etat d'esprit**

- Force de proposition.
- Relationnel ouvert & pédagogue.
- Qualité de communication.
- Aisance rédactionnelle.
- Analyser et synthétiser.
- Mener des projets à bien (maitrise des étapes de gestion de projets).
- Preuve d'autonomie et de rigueur.

# Fiche de poste : CTO

Porteur d'un ambitieux projet dans le domaine du Smartbuildings et de l'Efficacité Énergétique, nous sommes à la recherche de talents susceptibles de pouvoir prendre part à la grande aventure entrepreneurial qu'est "GECKO SOLUTION" en tant que co-fondateur de la société.

Si vous vous sentez concerné(e) par les enjeux de sobriété énergétique, le développement durable, la transition numérique, que vous souhaitez être un acteur concret dans la lutte contre le changement climatique et que le challenge peut être votre moteur de motivation alors n'hésitez pas à nous contacter !

## 1) MISSIONS

- a) Co-construction du projet :
  - **En tant que co-fondateur, vous participerez à/au :**
    - La mise en place de la stratégie commerciale (détail des offres, persona etc.).
    - L'élaboration de la stratégie de développement (objectifs CA, recrutement, partenaires, etc.)
    - Développement de la stratégie d'Acquisition, de la Maitrise et de l'exploitation de la donnée (développement technique des solutions, chiffrage, identifications des partenaires, prestataire et/ou sous-traitance etc.).
    - L'élaboration du Business Plan de l'entreprise.
  - **Établir la stratégie et le processus d'intégration, d'archivage, de sécurisation et de mise à disposition de la donnée pour exploitation (FrontEnd, BackEnd et Analyse).**
  - **Travailler activement à la réalisation du/des premiers POC (Proof Of Concept).**
  - **Établir les principaux documents et outils permettant de détailler le chiffrage de la maîtrise des données.**
  - Gestion de son activité après lancement : Pôle R&D et BIG DATA
  - **Documenter le cheminement de la donnée.**
  - **Réaliser des chiffrages pour les opérations de développements et de Big Data.**
  - **Assurer la veille technologique et des marchés potentiels.**
  - **Recruter, former et manager une équipe de « Développeur » qui sera responsable :**
    - De réaliser la roadmap définie (en respectant les délais et la Qualité attendue).
    - De mettre en forme les demandes de développements.
    - De développer la partie « front » pour intégration de la donnée par les différentes parties prenantes (sous-traitance, partenaire et clients).
    - De développer la partie « back-end » (archivage, sécurisation de la donnée et DataWarehouse pour exploitation).
    - De développer les outils d'analyses (systèmes experts, outil interne, Powerbi etc.).
    - De développer les solutions d'API et de WebScraping nécessaires.
    - De manager et structurer la donnée issue des différents systèmes IoT pour intégration dans le système.
  - **« Manager par la Qualité » :**
    - Adopter une approche processus.
    - Établir et partager les objectifs S.M.A.R.T à ses collaborateurs.
    - Fonctionner par plans d'action pour améliorer l'organisation et les méthodes en place.
    - Animer des réunions de proximité avec ses équipes.

- Participer à l'animation des réunions de suivi de projets.
- Mettre en place un système d'évaluation et de comparaison des fournisseurs/partenaires/sous-traitants.
- **Participer à l'animation des revues hebdomadaires de direction.**
- **Participer aux réponses d'appels d'offres.**

## 2) PROFIL RECHERCHÉ

### **Formation**

- Être diplômé d'une école d'ingénieur (ou équivalence BAC+5) dans le domaine de l'informatique.

### **Expériences**

- Une ou plusieurs expériences dans le domaine du développement Full Stack.
- Une ou plusieurs expériences significatives dans la gestion de projets avec idéalement du management d'équipe (en méthode agile).

### **Compétences**

- Maîtrise du développement FrontEnd (VueJS, Angular, reactJS, TypeScript etc.).
- Maîtrise du développement BackEnd (Java, .net, python, PHP, SQL).
- Maîtrise/Connaissances de l'outil PowerBi et du langage DAX est un plus.
- Maîtrise/Connaissances de structure informatique pour solutions de Big Data (serveurs, IoT, NAS etc.)
- Maîtrise des outils de base du pack office 365
- Bonne expression orale et écrite.
- Maîtriser l'anglais.

### **Etat d'esprit**

- Force de proposition.
- Relationnel ouvert & pédagogue.
- Qualité de communication.
- Aisance rédactionnelle.
- Analyser et synthétiser.
- Mener des projets à bien (maitrise des étapes de gestion de projets).
- Preuve d'autonomie et de rigueur.